

Headline	Kejayaan FMBioSis		
MediaTitle	Utusan Malaysia		
Date	26 Jan 2015	Color	Full Color
Section	Supplement	Circulation	178,211
Page No	4	Readership	534,633
Language	Malay	ArticleSize	761 cm ²
Journalist	N/A	AdValue	RM 15,179
Frequency	Daily	PR Value	RM 45,537



Kejayaan FMBioSis

Lahirkan usahawan bioteknologi hasil pengkomersialan R&D FRIM

SEBANYAK 10 syarikat yang pernah menerima latihan atau mengikuti Program Pembangunan Usahawan Siswazah FRIM-MTDC (FMBiosis) yang dikelola oleh Institut Penyelidikan Perhutanan Malaysia (FRIM) dan Malaysian Technology Development Corporation (MTDC) telah menjadi usahawan yang berjaya dan cemerlang dalam bidang masing-masing.

Program tersebut yang dilancarkan pada 21 Mei 2008 bertujuan untuk melahirkan usahawan elit dalam kalangan siswazah yang disokong oleh teknologi serta kapakan daripada FRIM dan pembentukan serta bimbingan perniagaan MTDC.

Program tersebut turut menggalakkan proses pengkomersialan hasil penyelidikan FRIM. Dalam masa sama membuka peluang kepada graduan mencerai bidang bioteknologi.

Meskipun baru setahun jagung berjinak-jinak dalam bidang keusahawanan, peserta menganggap ia merupakan peluang yang terbentang luas mencapai impian selepas bergelar graduan.

Berdepan cabaran mengetengahkan produk, bukan penghalang untuk meneruskan usaha tersebut.

Sebaliknya graduan tersebut sentiasa mencari jalan menghasilkan inovasi berkoncep mesra alam dan memasuki pasaran sejak 2013 merupakan satu kejayaan besar yang boleh dibanggakan.

Menurut Ketua Unit Inkubasi dan Syarikat Terbitan, Bahagian Pengkomersialan dan Inovasi FRIM, Dr. Fadhilah Zainuddin, program yang julung kali diadakan itu diharap dapat



DR. FADHILAH ZAINUDIN

melahirkan golongan bionusahanan siswazah yang berjaya dan menjadi kepada pemangkin pertumbuhan industri bioteknologi negara.

Berbekal dana sebanyak RM 14.7 juta pada ketika itu, beliau yang juga bekas Ketua Pegawai Eksekutif FMBioSis berkata, peserta program bukan sahaja menjalankan kajian dan menghasilkan produk, sebaliknya mereka perlu memahami dunia perniagaan.

Sehubungan itu peserta perlu mengikuti kelas perniagaan, pemasaran, akaun dan sebagainya memastikan mereka mengetahui tentang aspek keusahawanan.

Program tersebut turut menawarkan pendekatan yang komprehensif dalam bidang keusahawanan, pendedahan kepada teknologi, pembentukan syarikat, pemindahan teknologi, pembangunan produk, khidmat teknikal yang berterusan serta bimbingan keusahawanan dan pembangunan perniagaan," ujarnya.

Komponen lengkap yang ditawarkan itu mampu melahirkan seorang usahawan berdaya maju yang akan menjayakan usaha pengkomersialan hasil penyelidikan dan pembangunan (R&D).

Menurut Dr. Fadhilah, meskipun baharu dalam bidang keusahawanan, mereka mula semakin mengetahui selok belok perniagaan. Peserta juga memahami khidmat pelanggan serta pasaran yang

turut menawarkan pendekatan yang komprehensif dalam bidang keusahawanan, pendedahan kepada teknologi, pembentukan syarikat, pemindahan teknologi, pembangunan produk, khidmat teknikal yang berterusan serta bimbingan keusahawanan dan pembangunan perniagaan," ujarnya.

Menurut Dr. Fadhilah, meskipun baharu dalam bidang keusahawanan, mereka mula semakin mengetahui selok belok perniagaan. Peserta juga memahami khidmat pelanggan serta pasaran yang

sentiasa dahagakan sesuatu yang baharu.

Tambahnya, oleh kerana kesemua syarikat tersebut telah bergraduasi, FRIM tidak lagi memegang saham terbesar dalam syarikat tersebut.

Ini bagi memberi peluang kepada syarikat berkenaan berdikari sekali gus membolehkan usahawan bermiga dan mempromosi produk melalui cara tersendiri.

"Langkah ini juga membolehkan mereka lebih memahami kehendak pelanggan dan sentiasa membuat penambahan dari segi pembungkusan, teknik pasaran, promosi atau menambah variasi pada produk ciptaan mereka.

"Pelepasan kepentingan FRIM daripada syarikat itu juga bertujuan memberi peluang kepada syarikat untuk mencari pelabur baharu yang bermintat dalam syarikat FMBioSis," katanya.

Tambah Dr. Fadhilah, kesemua syarikat tersebut sedang memasuki fasa pemasaran produk dan sedang meraih keuntungan daripada hasil jualan produk.

Namun katanya, perkara itu tidak semudah yang dijangka memandangkan teknologi atau produk yang dihasilkan itu bukanlah jaminan untuk mlariskan sesuatu produk di pasaran.

Strategi pemasaran yang berkesan penting bagi mengenal pasti kumpulan sasar selain pengguna perlu diberikan pengetahuan mengenai keunikan produk tersebut.

Menurutnya, sambutan terhadap produk hasil teknologi FRIM amat positif dan pengguna amat yakin dengan keluaran tersebut apabila turut mendapat tempahan daripada beberapa syarikat besar di negara ini.

Tiada apa yang mematahkan semangat usahawan tersebut walaupun terpaksa bermula dengan modal sederhana dan dari bawah.

Satu kejayaan besar apabila syarikat FMBioSis turut mencatatkan kejayaan daripada sebuah kilang pengekstrakan aktif herba kepada bertaraf Amalan Pengilangan Baik (GMP), dibangunkan oleh Poly-Xtract Sdn. Bhd. yang memberi khidmat pengekstrakan kepada pengusaha tempatan.

Dalam pada itu Dr. Fadhilah memberitahu, program FMBioSis dijangka diteruskan pada tahun hadapan.

Program tersebut hendak sementara pada tahun ini bagi membolehkan FRIM memfokus kepada usaha menambah baik pembangunan produk dan teknologi sedia ada.

Menerusi pengalaman mengendalikan program sebelum ini, FRIM mengenal pasti beberapa kelemahan yang perlu diperbaiki bagi memudahkan proses pengkomersialan.

SYARIKAT-SYARIKAT FMBIOSIS PERINGKAT AWAL

1. AGRICLONE TECH SDN. BHD.

Produk: Anak benih kultur tisu, spesies karas, kelapa sawit dan Eucalyptus.

2. BIO BLOOMS SDN. BHD.

Produk: Anak benih kultur tisu, spesies buluh, aglaonema, orkid dan nepenthes.

3. UNIBIO PLANTS SDN. BHD.

Produk: Anak benih, kultur tisu, spesies vanila, pisang dan tongkat ali.

4. PHYTO-TECH SDN. BHD.

Produk: Anak benih kultur tisu, spesies nanas MD2, sesenduk dan Jatropha (pokok kertas).

5. BIO-NATURE FORMULA SDN. BHD.

Produk: HOMe-Spa berdasarkan ekstrak tumbuhan dan minyak pati, mandian badan beraroma terapi, skrub badan, losen tangan dan badan serta pencuci peribadi wanita jenama Forestra.

6. NATURE PROFUSION SDN. BHD.

Produk: Pengkomersialan anti MRSA antiseptik dan disinfektan berdasarkan bahan semula jadi jenama C'lera.

7. NOURISH CARE SDN. BHD.

Produk: Pengkomersialan produk untuk diabetes dalam bentuk makanan, minuman dan suplemen jenama Le'Natura.

8. LIGNI-ENERGY SDN. BHD.

Produk: Pengkomersialan bahan api biojism, pelet dan briquet beraroma terapi.

9. XTRACT TECH SDN. BHD.

Produk: Penghasilan biodiesel dari bahan mentah biji Jatropha.

10. POLY-XTRACT SDN. BHD.

Produk: Pengeluaran ekstrak berdasarkan air dan aktif fraksi daripada spesies herba tempatan dan perkhidmatan pengekstrakan.

Terdapat teknologi atau produk yang dihasilkan di makmal masih belum bersedia untuk dipasarkan menyebabkan syarikat terpaksa mengambil masa yang agak lama untuk membangunkan.

FRIM yakin sekiranya usahawan yang mengikuti program itu menggunakan teknologi atau produk sedia untuk dipasarkan sudah pastinya akan menarik lebih banyak syarikat untuk mengkomersialkannya sekali gus mengurangkan risiko kegagalan.

Oleh itu, menerusi bahagian tersebut, FRIM mengatur strategi untuk merapatkan jurang di antara R&D dan pengkomersialan bagi menjamin teknologi tersebut sedia diambil oleh syarikat atau usahawan yang bermintat.

FMBioSis yang merupakan program perintis untuk membangunkan usahawan teknologi di negara ini turut mengorak langkah dengan membuka peluang bagi universiti tempatan untuk menjayakan program seumpama itu.

Program yang dikenali sebagai Symbiosis melibatkan antaranya Universiti Kebangsaan Malaysia (UKM), Universiti Teknologi Malaysia (UTM), Universiti Putra Malaysia (UPM), Universiti Sains Malaysia (USM) dan Universiti Malaysia Perlis (UniMAP) yang merupakan kesinambungan program tersebut.

