

Headline	Tabung buluh bangkit nostalgia		
MediaTitle	Utusan Borneo Sabah		
Date	08 Apr 2017	Color	Black/white
Section	Supplement 1	Circulation	45,554
Page No	B4	Readership	136,662
Language	Malay	ArticleSize	1101 cm ²
Journalist	N/A	AdValue	RM 1,935
Frequency	Daily (EM)	PR Value	RM 5,805



Tabung buluh bangkitkan nostalgia

► Zaman kanak-kanak Pak Long

TABUNG buluh hasil tangan Ahmad Saad, 78, pastinya menarik perhatian pengunjung yang berkunjung ke Pasar Karat Kampung Berjaya berhampiran pekan Ator Setar.

Ahmad atau panggilan mesra Pak Long membuat dan menjual tabung buluh secara aktif sejak lima tahun lepas.

Permintaan untuk tabung buluhnya amat memberangsangkan terutama daripada pembeli di pasar yang terkenal dengan jualan barang antik ini.

"Semua bermula apabila saya membuat keputusan menebang beberapa rumput buluh yang ada di depan rumah saya. Ada lebih 300 batang."

"Hendak dibuang begitu saja rasa sayang, jadi saya cuba buat tabung buluh dan menjualnya secara kecil-kecilan."

"Waktu itu, saya buat 20 tabung sahaja sekadar mencuba dan suka-suka. Tak sangka jualan pertama mendapat sambutan yang baik sehingga ada yang terus membuat tempahan yang banyak,"

“Waktu itu, saya buat 20 tabung sahaja sekadar mencuba dan suka-suka. Tak sangka jualan pertama mendapat sambutan yang baik sehingga ada yang terus membuat tempahan yang banyak,”

AHMAD SAAD, 78

untuk melahirkan dua anaknya melewat tahun.

Tabung buluh tradisional ini strukturnya lebih kuat berbanding tabung seramik atau plastik biasa.

"Paling penting, anak saya akan lebih berdisiplin dalam menyimpan wang kerana wang yang disimpan hanya boleh dikelarkan apabila tabung pentuh," katanya.

Sementara itu, Khalid Isa, 44 tahun pula menyifatkan menyimpan

berlumba-lumba tabung siapa yang akan penuh dulu.

"Paling seronok, selepas sambutan hari raya."

"Kami akan membela tabung dan berebut-rebut mengira duit yang ada di dalamnya," kata Khalid.

HASIL LUMAYAN

Industri buluh global dijangka dapat menjana pen-dapatan sehingga AS\$18 bilion pada tahun 2018, dan menawarkan peluang kerja yang besar di seluruh dunia.

Menurut laporan International Network for Bamboo and Rattan (INBAR), industri ini menjana pendapatan bernilai

AS\$11 bil-

lion di seluruh dunia hampir setiap

tahun.

Passaran domestik bagi industri buluh di Malaysia secara purata naik setiap tahun.



AHMAD Saad menyusun tabung buluh yang dibuat sendiri untuk dijual di Pasar Karat Kampung Berjaya. Tabung buluh yang dibuat 100 peratus buatan tangan itu boleh didapati dalam saiz XS hingga XXXL dengan harga semurah RM3 hingga RM15. — Gambar Bernama

RM250,000 setahun manakala jumlah import mencecah RM2 juta setahun dalam tempoh 10 tahun.

Sementara itu, produk utama yang dieksport adalah dalam bentuk asas seperti bukal, beg dan kotak perhiasan, pencukur sate, kayu senyepit serta colok.

Malaysia wajar mengu-rangkan pertanggungan terhadap produk buluh import, sebaliknya meng-hasil-kannya sendiri



Malaysia sendiri kerana ia mampu menjana ekonomi negara memandangkan potensi pasaran buluh sangat besar.

Malaysia mempunyai kira-kira 70 spesies buluh dengan 45 daripadanya merupakan spesies tempatan yang tumbuh secara semula jadi di kawasan hutan asli atau hutan selepas pembalakan.

Berdasarkan anggaran yang dibuat beberapa tahun lepas, 31 peratus buluh didapati di Semenanjung Malaysia, 45 peratus di Sarawak dan 24 peratus di Sabah.

Apabila kita membincangkan tentang pasaran eksport buluh, orang luar akan mempersoalkan jumlah penggunaan buluh di dalam negara dan itulah yang menyebabkan orang kurang percaya terhadap produk buluh

Malaysia. Selain itu, tanggapan bahawa produk buluh berkualiti rendah harus diketepikan berikutan teknologi sedar ada masa ini boleh meningkatkan kualiti produk buluh.

Justeru itu, buluh harus digunakan secara meluas dalam negara dan apabila pasaran negara agak besar, mudah untuk negara memasarkannya ke luar negara.

Apabila sudah ada asas di negara kita, penggiat industri akan masuk, membesarkan dan mengelurkan produk buluh.

Hari Buluh Sedunia Malaysia 2012 bertujuan memperkenalkan produk buluh dan teknologi baharu yang dihasilkan oleh FRIM, yang membuktikan kayu buluh lebih kuat daripada kayu cengal.

Kita tidak perlu menebang hutan-hutan dalam negara.

Kita hanya perlu menanam buluh dengan terus menggantik penggunaan kayu cengal dalam negara, dan secara tidak langsung, kita boleh mengk-sportnya. — Bernama

"Tak sangka jualan pertama mendapat sambutan yang baik sehingga ada yang terus membuat tempahan yang banyak," katanya.

Menurut pengusaha gigih ini, jualan tabung buluh di Pasar Karat Kampung Berjaya yang diadakan setiap Jumat mulai jam 9 pagi hingga 12 tengah hari mampu mencapai sehingga 200 buah.

"Kalau tempahan adakalanya boleh mencapai hingga 300 unit tabung, malah pernah mencapai 1,000 unit seminggu," katanya.

Tempahan ini adalah daripada orang perseorangan, peniaga dan syarikat.

Lebih menarik, tabung buluh 100 peratus buatan tangan yang dihasilkan Ahmad boleh didapati dalam saiz XS hingga XXXL dengan harga serendah RM3 hingga RM15 seunit.

Me-nurut Ahmad, buluh yang men-jadi ba-han utama pem-bu-a-tan tabung tradisional itu dipe-roleh dari pelbagai tem-pat sekitar hutan di Kodiang.

Belian yang juga penjual tunggal tabung buluh di pasar berkenaan menjelaskan bahawa pemilihan jenis buluh untuk membuat tabung amat penting.

BULUH DURI

Ahmad hanya menggunakan buluh duri yang tukar kerana ia lebih kuat, tidak mudah retak dan dimakan bubuk.

Tambahal jular buluh duri lebih menarik selepas diberi-sikan.

Untuk memperoleh buluh duri, Ahmad mengupah beberapa kenalanannya untuk mencari dan memotong buluh itu mengikut saiz yang ditetap-kan.

wang meng- nakan tabung buluh satu cara terbaik baginya untuk men- genang kembali za-man kanak-kanak.

"Saya gunakan tabung buluh semasa kecil sebab ia murah, kuat."

"Apabila saya lihat tabung buluh buatan Pak Long ini, ia mengingatkan saya kepada nostalgia zaman kecil dahulu di mana kami adik-beradik akan

